

## Vagas de estágio de 08 a 12 de março de 2021

**Empresa:** HEDGE INVESTMENTS REAL ESTATE GESTÃO DE RECURSOS LTDA

**Descrição:** Estagiário. Análise e estudos de viabilidade para suporte na tomada de decisão; acompanhamento de indicadores financeiros e operacionais dos ativos investidos; preparação de relatórios e apresentações para investidores; análise de informações setoriais para elaboração de conteúdos; controle de caixa e acompanhamento de questões contábeis; integração com back office e auditoria do Fundo.

**Requisitos:** Cursando Engenharia, Administração ou Economia.

**Encaminhar CV para:** daniele.oliveira@hedgeinvest.com.br

**Empresa:** SEMIKRON Semicondutores Ltda.

**Descrição:** Irá auxiliar no estudo de novos mercados e equivalência dos produtos concorrentes. Suporte técnico ao cliente, quando necessário, incluindo cotações, relatórios de qualidade e propostas comerciais.

**Requisitos:** Estar cursando a partir do 5º semestre de Engenharia e previsão de conclusão do curso para 2022. Diferencial: Ter formação técnica anterior à graduação ou já ter realizado cursos extracurriculares ou matérias ligadas a componentes eletrônicos de potência.

**Encaminhar CV para:** ariadine.pimentel@semikron.com (com o título "Estágio USP" e pretensão salarial).

**Empresa:** Grupo Editorial Record.

**Descrição:** Principais atividades: suporte a área comercial; geração de relatórios e análise; criação de planilhas e alimentação de planilhas de controle; auxílio na organização documental do setor; lançamentos sistêmicos de notas; suporte no atendimento.

Características e benefícios: bolsa auxílio: R\$ 920,72; seguro de vida; VT e VR.

Vaga Presencial no bairro Paraíso, em São Paulo.

**Requisitos:** Nível educacional: Estudantes de Administração, Engenharia de Produção ou afins. Requisitos: Gostar de trabalhar na área administrativa, ter habilidade com criação e alimentação de planilhas de Excel e conhecimento do pacote Office.

**Encaminhar CV para:** recrutarheditorial@gmail.com.

**Empresa:** Voith Hydro.

**Descrição:** A Voith Hydro, do grupo Voith, é uma multinacional alemã de engenharia que fornece soluções na área de energia hidrelétrica. Seu escopo de atuação inclui usinas hidrelétricas de grande escala, usinas hidrelétricas reversíveis, PCHs (Pequenas Centrais Hidrelétricas), sistemas de automação, modernização de usinas hidrelétricas, além de serviços completos ao longo do ciclo de vida de componentes.

Vaga: Estagiário de engenharia de produto.

Idiomas: Inglês; espanhol ou alemão podem ser um diferencial;

Possíveis Atribuições: elaboração de ofertas técnicas; dimensionamento mecânico de sistemas e componentes; compreensão e modelagem física dos principais componentes de uma unidade hidrogeradora; elaboração de listas de materiais e especificações; suporte à fabricação e montagem.

**Requisitos:** Estudante de engenharia mecânica, mecatrônica ou naval, com formatura prevista para o final de 2022.

**Encaminhar CV para:** leonardo.silva@voith.com.

**Empresa:** MindMiners

**Descrição:** Estamos recrutando um(a) estagiário(a) de Sales Operations para construir a MindMiners junto com a gente! Essa pessoa será responsável por apoiar e colaborar diretamente com o time de Vendas, auxiliando nas atividades diárias do time por meio de análise de dados, criação de relatórios, realização de treinamentos de vendas e gestão do nosso CRM.

Benefícios: bolsa estágio - R\$ 1750/mês; vale refeição flexível - R\$ 570/ mês; seguro de vida; ambiente informal, *home office* e horário flexível; oportunidade de aprendizagem e evolução em *startup* que está crescendo de forma acelerada.

**Requisitos:** Será responsável por: auxiliar na administração e construção do CRM (Salesforce); auxiliar em projetos de melhoria e de aumento de produtividade do time; desenvolver fluxos e automações de vendas; desenvolver integrações entre o CRM e outras ferramentas utilizadas na MindMiners; analisar dados e apurar resultados da área de vendas e de cada integrante do time; desenvolver relatórios e painéis que permitam o gerenciamento do dia a dia e o monitoramento da performance do time; realizar treinamentos para a equipe comercial; garantir que o time de Vendas esteja fazendo o uso correto do CRM a partir dos processos definidos. O que buscamos: capacidade analítica e processual; conhecimentos em fluxos e mapeamento de processos; visão de negócio; noções de arquitetura de sistemas; capacidade de se comunicar com clareza; excel intermediário. O que é diferencial pra gente: experiência com plataformas de CRM, principalmente Salesforce; experiência/conhecimento em Arquitetura de banco de dados; noções de lógica de programação; conhecimento em linguagem de programação; inglês intermediário; ter feito parte de uma equipe de Inside Sales; objetivo de se desenvolver na área de Sales Operations. Quer fazer parte da transformação de um mercado, construção de uma empresa e ser quem você é, sem medo de julgamentos? Então vem pra MindMiners.

**Inscreva-se em:**

[https://jobs.kenoby.com/mindminers/job/estagio-em-sales-operations/603e32fb5c5d0806cfbdfea0?utm\\_source=website](https://jobs.kenoby.com/mindminers/job/estagio-em-sales-operations/603e32fb5c5d0806cfbdfea0?utm_source=website)

**Empresa:** Naia Capital

**Descrição:** Suporte na geração e controle de Pipeline; auxílio no desenvolvimento de Modelagens e análises financeiras; elaboração de materiais de apresentação (Teasers, Memorando de Informações, etc); auxiliar nos processos de captação de recursos para o fundo; atividades administrativas, análise de acordos de confidencialidade, dentre outras.

**Requisitos:** Comprometimento e proatividade; interesse em gestão de investimentos (avaliação de empresas e mercados); habilidade em desenvolver relacionamentos; conhecimento avançado em Pacote Office (Excel, PowerPoint e Word); inglês avançado; interesse no mercado de Venture Capital e de Tecnologia; formatura a partir de Dez/21; cursando Engenharia (Todas), Administração ou Economia; noções básicas de Contabilidade, Finanças Corporativas e Valuation serão consideradas diferenciais.

**Encaminhar CV para:** admin@naiacapital.com.br (com o assunto: “Estágio VD Naia Capital – 2021.1”).

**Empresa:** Opportunity Gestora.

**Descrição:** O opportunity SIM é nossa principal porta de entrada e proporciona, além do trabalho em diversas áreas do Asset Management, do Private Equity e do imobiliário, um treinamento intensivo e constante, com objetivo de formar profissionais completos e versáteis. Com foco em economia e negócios, o treinamento confere aos estudantes uma formação de excelência dentro de nossa filosofia de gestão de investimentos. Para auxiliar durante todo esse período, existe um coaching exclusivo ministrado pela equipe de profissionais internos.

**Requisitos:** Estar cursando Economia, engenharia ou administração, em qualquer período; desejável inglês avançado; desejável CR superior a 8.0 (ou compatível com nível de excelência de sua faculdade).

**Inscreva-se em:** <http://qrco.de/bbzUyC>

**Empresa:** Bain & Company

**Descrição:** O Processo Seletivo da Bain está aberto. Como estagiário de uma das maiores empresas de consultoria estratégica do mundo, você participará de forma ativa, alocado desde o 1 em um time, trabalhando lado a lado com nossos consultores e ajudando os maiores desafios dos nossos clientes.

**Requisitos:** Estar no 4o ou 5o ano de graduação e ter disponibilidade para estagiar a partir de julho.

**Inscreva-se em:** <http://bit.ly/PSBain2021>

**Empresa:** Timpel SA.

**Descrição:** Formação: Cursando graduação na área de exatas como: Estatística, Matemática, Engenharias e Ciência da Computação, formatura a partir de julho / 2022. As atividades são: Extração, manipulação e análise de dados; dar suporte no desenvolvimento de ferramentas de análises e interpretação de dados; apresentação gráfica de resultados de forma compreensível.

**Requisitos:** Habilidade e atitudes esperadas: Conhecimentos de Sistemas: R e /ou Python; conhecimento em Inglês intermediário; organização pessoal e comprometimento Perfil pró-ativo Facilidade de trabalhar em equipe Diferencial: Habilidade em usar Photoshop, Gimp ou outros softwares de manipulação de imagens.

**Encaminhar CV para:** walquiria.jesus@timpelmedical.com

**Empresa:** SYSTRA Engenharia e Consultoria.

**Descrição:** Atividades a executar: Cadastro de Informações georreferenciadas; Tabulação e Tratamento de Dados de Pesquisas; atualização e montagem dos dados projeto no Project; Montagem de Apresentações; Desenvolvimento de croquis, adequações em projeto no formato .dwg; Levantamentos de Campo; Elaboração de Imagens e Vídeos; Levantamento de dados em fontes secundárias.

Benefícios: Vale Transporte, Vale Refeição, Seguro de Vida, Assistência Odontológica, parceria com Gympass e Bolsa Auxílio.

Prazo limite para candidatura: 31/03/2021

**Requisitos:** Estar cursando Engenharia Civil ou Engenharia de Transportes, (com formação prevista para daqui a 1,5 ou 2 anos). Desejável: Ter curso técnico em Estradas ou Transportes e Trânsito. Idiomas: É desejável fluência em inglês; Excel (desejável nível avançado); Power Point; Experiência em AUTOCAD, em geoprocessamento.

**Encaminhar CV para:** [tsantana@systra.com](mailto:tsantana@systra.com)

**Empresa:** Fourth Sail Capital.

**Descrição:** O candidato terá a oportunidade de aprender a desenvolver modelos financeiros para avaliação de empresas e passar por um intenso treinamento com analistas mais experientes pelos próximos anos; auxiliar nas pesquisas e análises mercadológicas, em especial na obtenção de dados que auxiliem a tomada de decisões e otimizem nossos processos internos. Elaborar modelos, relatórios e apresentações para fundamentar o processo de decisão de investimento. Acompanhamento e monitoramento de empresas investidas, com suporte de outros analistas. Manipulação e atualização de dados através de ferramentas de programação.

**Requisitos:** Conhecimento em programação. Necessário VBA com nível intermediário/avançado. Capacidade de aprender e resolver problemas de forma independente e com aderência aos prazos. Fluência em inglês (conversação e escrita) Diferencial. Conhecimento avançado em programação. Conversação e escrita em espanhol.

**Encaminhar CV para:** [andrea@tordecap.com](mailto:andrea@tordecap.com)

**Empresa:** Sunstar Brasil

**Descrição:** The Intelligence Intern, is responsible for assisting the Operations & Intelligence Coordinator & General Manager with the activities related with the intelligence and US report to: daily support through online database with US and BRA reports; interaction with managers and co-workers to develop competence to deal with a multidisciplinary team; contribution to identify and map possible opportunities for process and partnership; support Supply Chain analyst in high demand days; support S&OP  
II) Principal Duties

- Reports – Help produce reports for SAI BRA and SAI US: MBA, MBR, Close-up weekly and monthly, Sales report.
- Invoice – Help Logistic Analyst in invoicing process during peak time.

**Requisitos:** Educational: Student Engineering, Economist, Business. Knowledge and competences: O Organizational needs and good understanding of processes. Analytical skills required. Mature and self-motivated

**Encaminhar CV para:** [rh@br.sunstar.com](mailto:rh@br.sunstar.com)

**Empresa:** TESIS – Tecnologia e Qualidade de Sistemas em Engenharia

**Descrição:** A TESIS – Tecnologia e Qualidade de Sistemas em Engenharia apoia setores industriais na promoção da melhoria da qualidade dos produtos colocados à disposição da população brasileira.

Para tanto, dedica-se à: gestão técnica de Programas Setoriais da Qualidade; avaliação de produtos inovadores para construção civil e realização de ensaios de materiais de construção.

**Requisitos:** Disponibilidade de 20 horas semanais e conhecimentos intermediários no pacote office.

**Encaminhar CV para:** [dp@tesis.com.br](mailto:dp@tesis.com.br)

**Empresa:** Atlante Capital

**Descrição:** Sobre nós: somos um Search Fund – um fundo de investimento criado para identificar, adquirir e operar uma única empresa de médio porte (R\$50M a R\$100M) no Brasil. Nosso capital é composto por uma combinação de grandes investidores institucionais de Search Funds e Private Equity e experientes executivos e líderes de negócios tanto no

Brasil quanto no exterior. Atualmente na fase de busca, avaliamos ativamente oportunidades de aquisição majoritária de empresas em diversos setores e regiões do país. Uma vez realizada a aquisição, assumimos a gestão da empresa investida com a missão de contribuir para o próximo estágio de seu crescimento.

**Descrição e Atividades:** atuando no *front-office* como parte do nosso time de gestão, o(a) interessado(a) terá boa exposição a todo o ciclo de investimento típico de Private Equity, auxiliando a identificar oportunidades de investimento em diversos setores e regiões do País e apoiando a due diligence e negociação do investimento com as empresas target. O dia-a-dia envolve trabalho sistemático em Excel, prospectando oportunidades de investimento e lidando com dados financeiros e operacionais das empresas, bem como análise estratégica e comercial das oportunidades identificadas. Além disso, o(a) interessado(a) participará ativamente em contatos com M&A boutiques, bancos de investimento, family offices, nossos investidores e empreendedores e executivos do mais alto nível nas empresas prospectadas.

Prospecção, entendimento e mapeamento de setores-alvo para investimento (“market screening”), análise estratégica e de modelo de negócios das empresas target. Análise de mercado, mapeamento setorial e tendências de M&A por segmentos. Elaboração de apresentações em PowerPoint para discussão no comitê interno de investimento. Suporte em análises financeiras, construção de modelos financeiros e valuation. Suporte no processo de negociação e due diligence das oportunidades de investimento identificadas. Interação com M&A boutiques, bancos de investimento, family offices, investidores, empreendedores e executivos das empresas target.

**Requisitos:** Domínio do pacote MS Office (necessário nível avançado em Excel); conhecimento em programação (VBA no Excel, Python ou outra); inglês avançado/fluyente; formação prevista: a partir de jul/2022; localização: São Paulo, SP.

**Encaminhar CV para:** [contato@atlantecapital.com.br](mailto:contato@atlantecapital.com.br) (com o título “ESTÁGIO PE” até 31/03)..

**Empresa:** Infinity Energias Trading.

**Descrição:** A área de Middle é responsável pela previsão dos preços futuros de energia elétrica. Conectada diretamente com a mesa de trading, auxilia na tomada de decisão nas posições proprietárias da comercializadora. As principais tarefas do estagiário nesta estrutura serão: envio e confecção de relatórios internos; acompanhamento diário de variáveis climáticas (precipitação, temperatura, ENSO, etc); auxílio na construção de modelos de previsão de geração de energia elétrica; auxílio nas projeções de preços futuros de energia.

**Requisitos:** Perfil comportamental; compromisso com prazos; vontade de aprender; habilidade técnicas; habilidade de programação será considerado diferencial; conhecimento em trading será considerado diferencial; raciocínio lógico.

**Encaminhar CV para:** [guilherme@infinityenergias.com.br](mailto:guilherme@infinityenergias.com.br) (com o título: Estágio – Energia Elétrica - Middle).

**Empresa:** Essencis Technologies.

**Descrição:** Você será responsável por apoiar toda a operação pós-vendas da empresa, incluindo suporte às instalações, implementações, manutenções e reparos das soluções, produtos e sistemas que a empresa fornece. As principais atribuições e responsabilidades serão: estabelecer processos, mecanismos e sistemas que permitam monitorar e controlar o

status e desempenho das diferentes instalações. Estabelecer processos para gestão da base instalada, assim como respostas e retornos através do sistema de gestão de pós-venda.

Elaboração e venda de contratos de manutenção preventiva e corretiva, assim como o gerenciamento e administração dos contratos junto aos clientes. Realizar a instalação, configuração e otimização de hardware / software / rede. Execução de manutenção preventivas e corretivas dos equipamentos e softwares. Realizar diagnósticos remoto e resolução de problemas, respondendo de forma proativa a possíveis problemas de equipamento para evitar a interrupção não planejada. Realizar manutenção em placas eletrônicas, reparo em circuitos eletrônicos, de comando e potência, troca de placas e componentes eletrônicos. Garantir bom atendimento e satisfação aos clientes, aconselhando-o sobre manutenções preventivas e configurações que podem impactar o desempenho do produto.

**Requisitos:** Cursos: Engenharias em geral (preferencialmente computação, elétrica, eletrônica, mecatrônica, controle e automação). Formação Prevista: Entre Dez/21 até Dez/22. Disponibilidade: Mínimo de 20 hs semanais, com horários flexíveis e acordado entre as partes. Benefícios: Bolsa auxílio acima da média do mercado, PLR (Participação nos Lucros ou Resultados), recesso remunerado, benefícios flexíveis (Beneflex) que poderão ser utilizados como vale refeição, academia, mobilidade, combustível, entretenimento, saúde, educação e outros, possibilidade de efetivação em futuras posições de liderança estratégica na companhia após a conclusão do estágio. Requisito Obrigatório: Inglês a avançado, irá se comunicar frequentemente em inglês. Pacote Office intermediário a avançado. CRM ou outros softwares de gestão e relacionamento com clientes.

Ferramentas de acesso remoto como TeamViewer, Chrome Remote Desktop ou softwares similares. Infraestrutura e gerenciamento de redes (TCP/IP, WIFI, VPN, Firewall, Switches, Dns, etc) e banco de dados (SQL Server, Mysql, Oracle ou similares). Manutenção em placas eletrônicas, reparo em circuitos eletrônicos, de comando e potência, troca de placas e componentes eletrônicos. Leitura de diagramas eletrônicos e desenhos técnicos e utilizar bem ferramentas de bancada como multímetro, osciloscópio e outros instrumentos de medição.

**Encaminhar CV para:** [recrutamento@essencistech.com.br](mailto:recrutamento@essencistech.com.br) (com o título: Estágio em Engenharia de pós-vendas).

**Empresa:** Essencis Technologies.

**Descrição:** Você será responsável por apoiar toda a operação de vendas da companhia, incluindo atendimento ao cliente e prospecção de novos clientes, follow-up de propostas em aberto, elaboração propostas técnico/comercial, realizar mapeamento de mercado, fornecer relatórios de previsões de vendas mensais, dentre outras. As principais atribuições e responsabilidades serão: Participar ativamente do processo de vendas, desde a qualificação até o fechamento do negócio, incluindo atendimento ao cliente e prospecção de novos clientes, follow-up de propostas em aberto, fornecer relatórios de previsões de vendas mensais (forecast), analisar os requisitos do cliente e recomendar a solução adequada, negociação de propostas de vendas, etc. Deverá utilizar o Hubspot CRM diariamente atualizando e adicionando notas, informações dos clientes e gerenciar o pipeline de oportunidades. Elaborar KPIs e insights estratégicos baseados em dados. Elaborar relatórios e gerenciar a análise dos principais indicadores de performance como geração de leads, etapas do funil de marketing e vendas. Monitorar, informar as ações da concorrência em relação a novos produtos, novas apresentações, promoções etc. Preparar

apresentações sobre as atuações e informações técnicas de produtos da concorrência. Buscar um desenvolvimento contínuo no conhecimento do mercado visando identificar novas oportunidades, segmentos e empresas em potencial onde nossos produtos e suas aplicações trazem valor ao cliente. Impulsionar as vendas diretas e, ao mesmo tempo, colaborar com representantes e distribuidores, com a finalidade de melhorar os resultados e relacionamentos de longo prazo com a unidade de negócios. Auxiliar na criação de materiais de vendas / marketing para, assim como apoiar a execução das campanhas de marketing/vendas em conjunto com marketing, para as mídias sociais de todos os canais da empresa (website, blog, mídias sociais como LinkedIn, Youtube e Instagram), apoiar a execução das campanhas de marketing/vendas em conjunto com marketing. Garantir bom atendimento e satisfação aos clientes, aconselhando-o sobre novos lançamentos e aplicações, participando de reuniões com os clientes. Oferecer suporte técnico-comercial aos clientes, através da realização de eventos, treinamentos e materiais técnicos.

**Requisitos:** Cursos: Engenharias em geral. Formação Prevista: Entre Dez/22 até Dez/23. Disponibilidade: Mínimo de 20 hs semanais, com horários flexíveis e acordado entre as partes. Benefícios: Bolsa auxílio acima da média do mercado, PLR (Participação nos Lucros ou Resultados), recesso remunerado, benefícios flexíveis (Beneflex) que poderão ser utilizados como vale refeição, academia, mobilidade, combustível, entretenimento, saúde, educação e outros, possibilidade de efetivação em futuras posições de liderança estratégica na companhia após a conclusão do estágio. Requisito Obrigatório: Inglês avançado, irá se comunicar frequentemente em inglês. Conhecimentos desejáveis (somente serão considerados como diferenciais): Pacote Office intermediário a avançado. Conhecimento em metodologias ágeis (Scrum e/ou Kanban). CRM, ferramentas de MKT digital e Business Intelligence (Hubspot, Sales Force, LeadsLovers, RD Station, Hubspot Marketing, Power BI, Data Analysis, Cloud Analytics ou ferramentas similares).

**Encaminhar CV para:** [ecrutamento@essencistech](mailto:ecrutamento@essencistech) (com o título: Estágio em Engenharia de Vendas Técnica B2B).

**Empresa:** Essencis Technologies.

**Descrição:** Você será responsável por apoiar o planejamento e execução e todas as atividades relacionadas à implantação de novas tecnologias e tecnologias emergentes, desenvolvimento de aplicativos & portais web (e-commerce, portal web, dashboards de business intelligence, ferramentas de vendas e marketing), e o desenvolvimento do sistema integrado de supervisão, predição e controle avançado com base em tecnologias da Indústria 4.0 e técnicas de Inteligência Artificial (AI). As principais atribuições e responsabilidades serão: Buscar e avaliar novas tecnologias e tecnologias emergentes para adoção na empresa, apoiar e desenvolver o processo e a governança de novas tecnologias. Ser o responsável pelo desenvolvimento e gestão do portal web, e-commerce, incluindo back-End e Front-End, dashboards de business intelligence, ferramentas de vendas e marketing e de novas tecnologias de TI. Desenvolver projetos de TI, incluindo o design e implantação de novos sistemas e serviços, ajudar a definir a estratégia, arquitetura e processos de infraestrutura de TI. Manter operações essenciais de TI, incluindo sistemas operacionais, ferramentas de segurança, aplicativos, servidores, sistemas de e-mail, laptops, desktops, software e hardware, assim como garantir o funcionamento entre os sistemas que dão suporte à Organização. Implantar e administrar recursos em nuvem como servidores, redes, firewalls, banco de dados, balanceadores de carga, aplicativos e serviços. Apoiar o desenvolvimento do sistema integrado de supervisão, predição e controle avançado com base em tecnologias da Indústria 4.0 e técnicas de Inteligência Artificial tais como aprendizado de

máquina (machine learning), integração de lógica Fuzzy com redes neurais e algoritmos genéticos, Internet das Coisas (IoT), Digital Twin, big data & data analytics, etc.

**Requisitos:** Cursos: Cursos: Engenharias em geral (preferencialmente computação, elétrica, eletrônica, mecatrônica, controle e automação), ciência da computação, sistemas de informação, computação científica, análise e desenvolvimento de sistemas, engenharia da computação, banco de dados ou qualquer outro curso de tecnologia. Formação Prevista: Entre Dez/23 até Dez/24. Disponibilidade: Mínimo de 20 hs semanais, com horários flexíveis e acordado entre as partes. Benefícios: Bolsa auxílio acima da média do mercado, PLR (Participação nos Lucros ou Resultados), recesso remunerado, benefícios flexíveis (Beneflex) que poderão ser utilizados como vale refeição, academia, mobilidade, combustível, entretenimento, saúde, educação e outros, possibilidade de efetivação em futuras posições de liderança estratégica na companhia após a conclusão do estágio. Requisitos Obrigatório: Inglês a avançado, irá se comunicar frequentemente em inglês. Conhecimentos desejáveis (somente serão considerados como diferenciais): Pacote Office intermediário a avançado. Conhecimento básico de HTML e edição simples de sites em plataformas CMS. Linguagens de programação, tecnologias e frameworks (Java, Unity, Python, MySQL, HTML, etc). Infraestrutura e gerenciamento de redes (TCP/IP, WIFI, VPN, Firewall, Switches, Dns, etc) e banco de dados (SQL Server, Mysql, Oracle ou similares). Conhecimento em metodologias ágeis (Scrum e/ou Kanban). CRM, ferramentas de MKT digital e Business Intelligence (Hubspot, Sales Force, LeadsLovers, RD Station, Hubspot Marketing, Power BI, Data Analysis, Cloud Analytics ou ferramentas similares).

**Encaminhar CV para:** [ecrutamento@essencistech.com.br](mailto:ecrutamento@essencistech.com.br) (com o título: Estágio em Tecnologia e Inovação).

**Empresa:** Nisshinbo do Brasil Indústria Têxtil Ltda.

**Descrição:** Departamento Comercial/Aux. Comercial

**Requisitos:** Conhecimento em pacote office, idioma inglês desejável, pró-atividade, responsável, facilidade de adaptação, boa comunicação, dinamismo, calmo e paciente.

**Encaminhar CV para:** paula@nisshinbo.com.br.

**Empresa:** ICCT Brasil

**Descrição:** O ICCT Brasil está buscando uma pessoa motivada e comprometida para participar de um programa de estágio na área de combustíveis e de veículos limpos no Brasil. Os temas abordados nesse estágio poderão incluir frotas de ônibus urbano sem fuligem e zero emissão, poluição do ar urbano, padrões nacionais de emissões de veículos e outras estratégias para melhorar o desempenho ambiental e energético da frota nacional de transporte.

**Requisitos:** cursando do 3º ao 5º ano de engenharia em 2021; conhecimento em planilhas eletrônicas (Excel); habilidade em trabalhar com grandes bases de dados utilizando linguagens de programação, como o R ou Python; o conhecimento em estatística será um diferencial; Leitura em inglês é desejável.

**Inscreva-se em:** <https://icct.bamboohr.com/jobs/view.php?id=31> .

**Empresa:** FINAMAC ENG. IND. EQUIP LTDA.

**Descrição:** A Finamac é uma empresa de engenharia e industrialização de equipamentos para produção de sorvetes e picolés, fundada em 1985, com excelência em produtos tecnológicos, inovativos e com alto padrão de qualidade.



Estamos localizados em Santo André (SP), e em São Paulo (SP), onde são oferecidos cursos de formação em sorvetes, picolés e açaí. A empresa tem atuação internacional no setor, e conta com uma filial em Miami (EUA), possuindo produtos vendidos em mais de 100 países.

Nossa equipe de engenheiros possui 01 (uma) vaga de estágio para engenharia, com início imediato na nossa unidade em Santo André.

A empresa OFERECE os seguintes benefícios: ambiente de trabalho internacional e dinâmico; projetos inovadores na fronteira do estado de arte; contato com instituições de pesquisa e desenvolvimento no Brasil e no mundo.

**Requisitos:** formação em Engenharia Mecânica, Controle e Automação ou Mecatrônica; estar cursando a partir do 5º semestre da graduação; formação em curso técnico nas modalidades Mecânica, Mecatrônica ou Eletrônica; conhecimento avançado em Língua Inglesa. São REQUISITOS DESEJÁVEIS, porém não obrigatórios: prática de desenho em SolidEdge®; conceitos básicos de programação em C/C++ e Sistema Operacional Linux; interesse em atuar com projeto de máquinas; vivência em eletrotécnica; conhecimento em Língua Espanhola.

**Encaminhar CV para:** [lazaro.junior@finamac.com.br](mailto:lazaro.junior@finamac.com.br).

**Empresa:** Essencis Technologies

**Descrição:** Você será responsável por apoiar a área de inteligência de negócios e na elaboração das estratégias de marketing, marketing digital, com foco em inbound marketing e atração de novos clientes em mercados B2B, atuando desde a atração, qualificação e conversão dos leads em vendas, até a fidelização dos nossos clientes. O foco dessa vaga é o marketing com visão para o negócio e o estagiário irá atuar diretamente com o time de vendas e de aplicação/produto visando o monitoramento completo do ciclo inbound.

**Requisitos:** Cursos: Engenharias em geral, Formação Prevista: Entre Dez/22 até Dez/23. Disponibilidade: Mínimo de 20 hs semanais, com horários flexíveis e acordado entre as partes. Requisito Obrigatório: Inglês a avançado, irá se comunicar frequentemente em inglês.

**Encaminhar CV para:** [recrutamento@essencistech.com.br](mailto:recrutamento@essencistech.com.br) (com o título: Estágio Marketing, Marketing digital B2B e Inteligência de Negócios).

**Empresa:** Essencis Technologies

**Descrição:** Você será responsável por apoiar toda a operação pós-vendas da empresa, incluindo suporte às instalações, implementações, manutenções e reparos das soluções, produtos e sistemas que a empresa fornece.

**Requisitos:** Cursos: Engenharias em geral (preferencialmente computação, elétrica, eletrônica, mecatrônica, controle e automação). Formação Prevista: Entre Dez/21 até Dez/22. Requisito Obrigatório: Inglês a avançado, irá se comunicar frequentemente em inglês.

**Encaminhar CV para:** [recrutamento@essencistech.com.br](mailto:recrutamento@essencistech.com.br) (com o título: Estágio em Engenharia de Pós-vendas (Suporte Técnico))

**Empresa:** Essencis Technologies

**Descrição:** Você será responsável por apoiar toda a operação de vendas da companhia, incluindo atendimento ao cliente e prospecção de novos clientes, follow-up de propostas em aberto, elaboração propostas técnico/comercial, realizar mapeamento de mercado, fornecer relatórios de previsões de vendas mensais, dentre outras.

**Requisitos:** Cursos: Engenharias em geral. Formação Prevista: Entre Dez/22 até Dez/23. Disponibilidade: Mínimo de 20 hs semanais, com horários flexíveis e acordado entre as partes. Requisito Obrigatório: Inglês a avançado, irá se comunicar frequentemente em inglês.

**Encaminhar CV para:** [recrutamento@essencistech.com.br](mailto:recrutamento@essencistech.com.br) (com o título: Estágio em Engenharia de Vendas Técnica B2B)

**Empresa:** Essencis Technologies

**Descrição:** Você será responsável por apoiar o planejamento e execução e todas atividades relacionadas a implantação novas tecnologias e tecnologias emergentes, desenvolvimento de aplicativos & portais web (e-commerce, portal web, dashboards de business intelligence, ferramentas de vendas e marketing), e o desenvolvimento do sistema integrado de supervisão, predição e controle avançado com base em tecnologias da Indústria 4.0 e técnicas de Inteligência Artificial (AI).

**Requisitos:** Cursos: Cursos: Engenharias em geral (preferencialmente computação, elétrica, eletrônica, mecatrônica, controle e automação). Formação Prevista: Entre Dez/23 até Dez/24. Requisitos Obrigatórios: Inglês a avançado, irá se comunicar frequentemente em inglês.

**Encaminhar CV para:** [recrutamento@essencistech.com.br](mailto:recrutamento@essencistech.com.br) (com o título: Estágio em Tecnologia e Inovação)

**Empresa:** Olimpia Partners

**Descrição:** Fundada por Richard Rainer, ex-presidente do banco Merrill Lynch no Brasil, a Olimpia Partners atua em operações de fusões e aquisições, alienação de participações, reorganizações societárias e reestruturação de capital.

Principais atribuições: Elaboração de apresentações, pesquisas, análise e modelagem financeira. Informações adicionais: estágio regular no período vespertino; bolsa auxílio; vale refeição, vale transporte, seguro de vida. Localização: Pinheiros, São Paulo.

**Requisitos:** Graduação a partir de julho/2022 em Engenharia, Domínio do pacote Office, Inglês Fluente.

**Encaminhar CV para:** [daniela.andrade@olimpiapartners.com.br](mailto:daniela.andrade@olimpiapartners.com.br)